

# BUSINESS COACHING VOCAL

*Un guide pour révéler votre talent*



BIENVENUE À BORD,



SABRINA

*Je me présente, je suis ravie que vous soyez là, suivez moi !*

# À PROPOS

Je suis une société de coaching vocal diversifiée, aidant les entreprises à la pointe de leur secteur à amplifier leur communication verbale



# MA PRINCIPALE MISSION :

Offrir à mes clients des solutions innovantes et efficaces pour les aider à diffuser leur message. Mais aussi accompagner chacun de leur salarié à s'accomplir et à s'épanouir afin d'être dans une meilleure productivité pour leur bien être mais aussi pour l'épanouissement de la société



# MES VALEURS DE BASE

---

## Service

---

Etre à l'écoute du client, comprendre sa demande pour bien l'analyser et définir les cibles à atteindre. Faire un effort supplémentaire et se mettre en quatre pour satisfaire les différentes demandes en étant totalement impliquée

---

## Méthode

---

Apporter et adapter mes outils pédagogiques afin d'élaborer la meilleure stratégie pour aider l'entreprise à développer et acquérir de nouvelles compétences dans la communication verbale

---

## Accompagnement

---

Rester focus auprès de mes clients pour les aider à accomplir leur objectifs. Les épauler et les motiver pour parvenir main dans la main ensemble à les réaliser





# VOTRE RÔLE

Votre participation avec moi est cruciale. Durant ma période d'accompagnement, je veux vous aider à réussir. Pour cela il est important que vous définissiez précisément vos difficultés actuelles et vos objectifs :



TO DO LIST  
OBJECTIFS ET TÂCHES

*Vos aptitudes seront affinées au fur et à mesure que vous progresserez au cours de la formation.*



# VOTRE COACH

## **Sabrina Colomb**

Spécialiste du placement vocal

Je serai votre amie de travail dans vos premiers pas .

Je vous guiderai à travers les différents processus de communication et optimisation du placement vocal.

Je vous assisterai dans les tâches et les défis spécifiques à votre rôle.

Je serai votre partenaire dans la gestion de vos objectifs pour les réaliser au plus vite au sein de votre entreprise ou auprès de vos clients.

# INTÉGRATION AGENDA

**Partie 1:** Prise de rendez-vous avec le client

**Partie 2:** Elaboration sur mesure de la formation par la coach

**Partie 3:** Rencontre sur le terrain et présentation de la structure ainsi que de son plan de travail

**Partie 4:** Mise en pratique par des exercices et des mises en situations en lien avec le secteur d'activité du client

**Partie 5:** Debriefing individuel et collectif à la fin du stage

# VOTRE LISTE DE VÉRIFICATION

Assurez-vous d'avoir accompli tous ces points  
d'action au cours de votre accompagnement.

Une meilleur connaissance de son appareil vocal

Travail sur le souffle, la diction et la déclamation

Gestion du stress et de la Fatigue vocale

Conscience en ses capacités les exploiter et s'en amuser

Enrichir sa prise de parole, Gagner en confiance dans la  
puissance oratoire



# À QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?



**Avocat, Médecin,  
Directeur commercial,  
Banquier**



**Enseignant, Secrétaire  
médical, Hôtesse  
d'accueil, Standardiste**



**Conseiller en  
assurance, Assistante  
sociale, Ressource  
Humaine, Chargé en  
relation public**



**Coach, Coach sportif,  
Arbitre**



**Agent immobilier,  
Téléconseiller,  
Commerciaux**



**Journaliste, Animateur  
Radio, Comédien**

*Et bien d'autres professions !*

# DEUX FORMULES

## PRÉSENTIEL

- Au sein de l'entreprise
- à domicile \*

*\*Coaching individuel ou petit groupe ( 2 à 4 personnes max ) frais de déplacement supplémentaires*

## DISTANCIEL

- Petit groupe (2 personnes max)
- à son domicile \*
- Utilisation PC ou Smartphone

*\*Coaching individuel*

# BESOIN D' INFORMATIONS



*N'hésitez pas à me contacter :*

**Tel : +336 27 17 23 89**

**Mail : [latelierduchanteur@outlook.com](mailto:latelierduchanteur@outlook.com)**

PARCE QUE DE VOUS VOIR HEUREUX EST LA SEULE  
CHOSE QUI COMPTE



LE PLUS BEAU SOURIRE EST LE  
VÔTRE !